



## **Alternance Assistant Développement des Ventes & Marketing Digital (H/F)**

Basée à Dagneux aux portes de Lyon, TNM Emballage est une entreprise à taille humaine spécialisée dans l'emballage industriel multi-matériaux (mousses polyéthylène / polystyrène, carton ondulé et alvéolaire, caisses et palettes bois...). Pour protéger, caler ou présenter tout type de produit, du plus léger au plus lourd et sensible.

En constante croissance depuis quelques années, nous sommes à la recherche d'un renfort à notre équipe commerciale.

### **POSTE ET MISSIONS**

Rattaché(e) à la Direction Générale et au Directeur Commercial, vous assurerez les missions suivantes :

#### **Marketing / Communication**

- Prise de photos avec les commerciaux, manipulation d'images
- Communication interne
- Mise à jour de présentations commerciales
- Conception de brochures en partenariat avec des prestataires
- Suivi de parutions d'articles dans magazines spécialisés
- Veille concurrentielle
- Contribution aux projets événementiels
- Gestion d'objets publicitaires

#### **Marketing digital**

- Création, lancement et suivi de campagnes emailings
- Création et intégration d'articles sur le site internet
- Animation réseaux sociaux (Facebook / LinkedIn)
- Suivi des campagnes Adword et SEO avec prestataire

#### **CRM / Prospection**

- Pilotage outil CRM, référent interne pour communications avec l'éditeur de la solution
- Paramétrage de requêtes et création de champs personnalisés
- Intégration de nouvelles fiches en fonction des objectifs commerciaux, veille à un remplissage complet de chaque fiche
- Suivi indicateurs commerciaux
- Prospection téléphonique

## COMPÉTENCES / SAVOIR-ÊTRE

- Outil de manipulation d'image : Canva, Gimp ou Photoshop
- Première expérience d'intégration sur un CMS (Wordpress)
- Outil emailing : Mailjet
- Première expérience avec un outil ERP souhaitée
- Bonne maîtrise du Pack Office
- Aptitude à mener des appels commerciaux

Reconnu(e) pour vos qualités relationnelles et rédactionnelles, vous possédez un bon esprit d'analyse et êtes force de proposition. Vous êtes curieux(se), autonome et aimez travailler en équipe. Vous êtes orienté client avec un attrait pour la vente.

## CONDITIONS

Vous recherchez un **contrat d'apprentissage** en alternance dans le cadre d'une formation de niveau Bac +3/4 en développement commercial et marketing. Vous justifiez si possible d'une première expérience réussie sur un poste similaire.

**Début du contrat souhaité** : début septembre

**Contrat** : 12 mois - Temps plein 35h

**Type d'emploi** : Apprentissage, Contrat de Professionnalisation

Vous pouvez adresser votre CV et lettre de motivation directement à [laetitia.rodriquez@tnm.fr](mailto:laetitia.rodriquez@tnm.fr)



## **Alternance Assistant Développement des Ventes & Marketing Digital (H/F)**

Basée à Dagneux aux portes de Lyon, TNM Emballage est une entreprise à taille humaine spécialisée dans l'emballage industriel multi-matériaux (mousses polyéthylène / polystyrène, carton ondulé et alvéolaire, caisses et palettes bois...). Pour protéger, caler ou présenter tout type de produit, du plus léger au plus lourd et sensible.

En constante croissance depuis quelques années, nous sommes à la recherche d'un renfort à notre équipe commerciale.

### **POSTE ET MISSIONS**

Rattaché(e) à la Direction Générale et au Directeur Commercial, vous assurerez les missions suivantes :

#### **Marketing / Communication**

- Prise de photos avec les commerciaux, manipulation d'images
- Communication interne
- Mise à jour de présentations commerciales
- Conception de brochures en partenariat avec des prestataires
- Suivi de parutions d'articles dans magazines spécialisés
- Veille concurrentielle
- Contribution aux projets événementiels
- Gestion d'objets publicitaires

#### **Marketing digital**

- Création, lancement et suivi de campagnes emailings
- Création et intégration d'articles sur le site internet
- Animation réseaux sociaux (Facebook / LinkedIn)
- Suivi des campagnes Adword et SEO avec prestataire

#### **CRM / Prospection**

- Pilotage outil CRM, référent interne pour communications avec l'éditeur de la solution
- Paramétrage de requêtes et création de champs personnalisés
- Intégration de nouvelles fiches en fonction des objectifs commerciaux, veille à un remplissage complet de chaque fiche
- Suivi indicateurs commerciaux
- Prospection téléphonique

## COMPÉTENCES / SAVOIR-ÊTRE

- Outil de manipulation d'image : Canva, Gimp ou Photoshop
- Première expérience d'intégration sur un CMS (Wordpress)
- Outil emailing : Mailjet
- Première expérience avec un outil ERP souhaitée
- Bonne maîtrise du Pack Office
- Aptitude à mener des appels commerciaux

Reconnu(e) pour vos qualités relationnelles et rédactionnelles, vous possédez un bon esprit d'analyse et êtes force de proposition. Vous êtes curieux(se), autonome et aimez travailler en équipe. Vous êtes orienté client avec un attrait pour la vente.

## CONDITIONS

Vous recherchez un **contrat d'apprentissage** en alternance dans le cadre d'une formation de niveau Bac +3/4 en développement commercial et marketing. Vous justifiez si possible d'une première expérience réussie sur un poste similaire.

**Début du contrat souhaité** : début septembre

**Contrat** : 12 mois - Temps plein 35h

**Type d'emploi** : Apprentissage, Contrat de Professionnalisation

Vous pouvez adresser votre CV et lettre de motivation directement à [laetitia.rodriquez@tnm.fr](mailto:laetitia.rodriquez@tnm.fr)