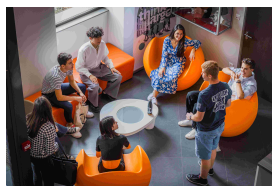


Licence Professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie (Bourg-en-Bresse)



Présentation

Références diplôme

Code diplôme : 2503123A - Code RNCP : 29740

Cette formation, **organisée en alternance**, repose sur une **coopération étroite entre l'iaelyon, les entreprises de vente de produits techniques à des professionnels et les entreprises industrielles** disposant d'un service distribution clairement identifié de la région Rhône-Alpes et des régions voisines.

La Licence Professionnelle permet aux apprentis d'acquérir et de développer les **connaissances transversales et les compétences nécessaires** pour assumer des **responsabilités dans le secteur du négoce interentreprises en milieu industriel**.

[Découvrez le témoignage d'Aurélien Soustre responsable pédagogique de la licence professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie sur le Campus de Bourg.](#)

Objectifs

- Maîtriser et synthétiser la logique et les outils du commerce B to B (Achat-Vente- Logistique)
- Maîtriser les outils de la gestion commerciale des produits de l'industrie
- Analyser, comprendre, synthétiser, et interpréter les données
- Savoir manager une agence et/ou une équipe commerciale
- Savoir communiquer, négocier avec les acteurs de l'entreprise et du négoce
- Maîtriser les outils et process de gestion et de performance

Rythme de l'alternance

Le rythme de l'alternance de la licence professionnelle est sur le **1er semestre : 2 semaines en entreprise / 2 semaines à l'iaelyon** - et sur le **2ème semestre : 3 semaines en entreprise / 1 semaine à l'iaelyon**.

Durée de la formation

- 1 an

Lieu(x) de la formation

- Bourg-en-Bresse

Public

Niveau(x) de recrutement

- Bac + 2

Rythme

- En alternance

15j en entreprise / 15j au Campus

- Contrat d'apprentissage

Modalités

- Présentiel

Contacts

Responsables pédagogiques

- [SOUSTRE Aurelien](#)

Scolarité

Sophie GUILLERMIN
Gestionnaire de
scolarité
04 74 24 10 06
[sophie.](#)

Spécificités

Accompagnement dans votre recherche d'entreprises

Le Campus vous accompagne dans votre recherche d'alternance et dans votre placement. Nous bénéficions d'un réseau de près de **300 entreprises partenaires** qui accueillent chaque année les alternants de nos formations professionnelles et nos stagiaires de licences générales.

[Marine De Boni](#) en charge de l'insertion et du placement reçoit les candidats et propose des **séances de coaching en groupe ou en individuel**. Elle prépare les candidats et **simule avec eux des entretiens de sélection**. Des job dating sont également proposés ainsi que des Cv book afin de faciliter les rencontres entre entreprises et candidats. **Des offres** transmises directement par nos partenaires sont également directement transmises à nos candidats à la formation.

Admission

Pré-requis

Formation(s) requise(s)

La formation s'adresse aux **titulaires d'un diplôme de BAC +2** (BTS, DUT) ou 120 crédits ECTS dans un domaine technique (électronique, mécanique, plasturgie...)

En apprentissage

Retrouvez les informations relatives au contrat d'apprentissage géré par notre partenaire Formasup sur le site du [CFA FORMASUP Ain-Rhone-Loire](#) (présentation, démarches, rémunération, aides etc).

En formation continue

Formation Continue (Professionnels uniquement) :

La Licence professionnelle Commerce Interentreprises intègre également des stagiaires de formation continue ou en contrat de professionnalisation. Elle est accessible sous le régime de la VAE (Validation d'Acquis de l'Expérience) totale ou partielle (sur dossier spécifique).

guillermin@univ-lyon3.fr



Placement en entreprises

Marine DE BONI
Chargée d'affaires
et d'insertion

04 74 23 82 45
07 81 33 00 67

marine.de-boni@univ-lyon3.fr
[Profil LinkedIn](#)



<https://bourgenbresse.univ-lyon3.fr/>

Bourg-en-Bresse - Université Jean Moulin Lyon 3

Campus de Bourg-en-Bresse

2 rue du 23e R.I.
01000 Bourg-en-Bresse

Candidature

Modalités de candidature

Étape 1 : Candidature sur E-candidat

Candidature sur le [portail ecandidat](#) à partir du 30 janvier 2024



Étape 2 : Pré sélection du dossier

Étude des dossiers par la responsable pédagogique

Étape 3 : Convocation à un entretien

Entretien de type professionnel - jury composé de la responsable pédagogique de la scolarité et de professionnels

Étape 4 : Admission et accompagnement dans la recherche d'entreprise

Lorsque vous êtes admis dans la formation, [Marine De Boni](#) vous accompagne dans vos recherches d'alternance. Séance de coaching, cv book, job dating tout est mis en oeuvre pour vous accompagner dans vos recherches et vous faire bénéficier de notre large réseau d'entreprises partenaires. marine.de-boni@univ-lyon3.fr

Étape 5 : Recrutement par l'entreprise

Signature du contrat d'alternance entre les différentes parties prenantes (entreprise/alternance/organisme de formation)

Conditions d'admission / Modalités de sélection

Étape 6 : Inscription et coût de la formation



<https://bourgenbresse.univ-lyon3.fr/>

Bourg-en-Bresse - Université Jean Moulin Lyon 3

Campus de Bourg-en-Bresse

2 rue du 23e R.I.

01000 Bourg-en-Bresse

Et après ?

Niveau de sortie

Année post-bac de sortie

- Bac + 3

Niveau de sortie

- Niveau 6

Poursuites d'études

IMPORTANT : Les Licences Professionnelles ont pour vocation l'insertion en entreprise à la sortie du diplôme. En ce sens, **l'iaelyon s'engage, sauf cas exceptionnels, à ne pas recruter en poursuite d'études immédiate en Master**, les diplômés de licences professionnelles.

Secteurs d'activité ou type d'emploi

Les débouchés sont variés selon le type d'entreprise :

- Technico-commercial,
- Manager de point de vente,
- Chef d'agence,
- Responsable achats, approvisionnements, logistique,
- Responsable compte-clef,
- Responsable des ventes,
- Chargé de développement,
- Directeur du développement,
- Chargé d'affaires...

Pour en savoir plus les métiers et l'emploi dans le commerce interentreprises, consultez le site : www.mybtob.fr



Programme

Déroulement de la formation en licence professionnelle Commerce en BtoB Produits de l'Industrie (apprentissage, contrat de professionnalisation ou formation continue)

- Cours à partir de septembre
- 12 mois de formation (561 heures de cours par an)
- Alternance toute l'année : **1er semestre : 2 semaines en entreprise / 2 semaines à l'iaelyon** et sur le **2ème semestre : 2 semaines en entreprise / 1 semaine à l'iaelyon**.

Semestre 5 :

UE1 - Management, environnement et outils de l'entreprise

Economie et environnement de l'entreprise
Budget, tableau de bord
Anglais des affaires
Outils numériques transverses de l'entreprise
Tableur avancé

UE2 - Achats-Vente-Logistique

Achats et enjeux des processus digitalisés
Action commerciale et vente appliquée
Logistique d'approvisionnement, procurement logistics

UE3 - Gestion

Gestion de la relation client et CRM appliqué
Marketing industriel
Stratégie et internationalisation des PME industrielles
Audit des process et qualité industriels
Marketing Relationnel

UE4 - Parcours en entreprise et projets

Evaluation en Alternance
Retour alternance
Tutorat individuel
Séminaire d'intégration et conférences d'ouverture
Projet tutoré
Projets de groupe
Méthodologie du mémoire

Semestre 6 :

UE1 - Management, environnement et outils de l'entreprise

Droit commercial
Finance d'entreprise
Anglais des affaires
Management des opérations



Simulation d'entreprise et stratégie entrepreneuriale
Management des réseaux, webmarketing et communication digitale

UE2 - Achat-Vente-Logistique

Management des équipes et organisation de la force de vente
Communication et négociation en achat et vente en contexte régional et mondial
Instrumentation et marketing achat
Logistique de distribution (distribution logistics)

UE3 - Parcours en entreprise et projets

Evaluation en Alternance
Retour alternance
Tutorat individuel
Méthodologie du mémoire
Projet tutoré
Projets de groupe*

UE4 - Mémoire et soutenance

Mémoire
Soutenance du mémoire

