

# Licence Professionnelle Commerce en Banque Assurance (iaelyon) - Bourg

## Présentation

Formation diplômante organisée par [iaelyon](#) School of Management.

CLASSEMENT EDUNIVERSAL : Notre formation est classée **parmi les meilleures formations en Banque-Finance, Assurance et Comptabilité** de la Région Auvergne-Rhône-Alpes

2ème au niveau régional Catégorie Banque-Finance, Assurance et Comptabilité

7ème au niveau national Catégorie Banque-Finance

## Chiffres clés

## Durée de la formation

- 1 an

## Lieu(x) de la formation

- Bourg-en-Bresse

## Public

## Niveau(x) de recrutement

- Bac + 2

## Rythme

- En alternance

*15j en entreprise / 15j au Campus*

- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation

## Modalités

- Présentiel

## Contacts

### Responsables pédagogiques

- [TEBIB Hélène](#) (Responsable)

**Hélène TEBIB**

*Recrutement et Pédagogie*

**Responsable pédagogique**

**Maître de conférences associée**

[Profil LinkedIn](#)

[helene.tebib@univ-lyon3.fr](mailto:helene.tebib@univ-lyon3.fr)



EDUNIVERSAL  
CLASSEMENT 2026  
**RÉGIONAL**  
LICENCES BACHELORS

Notre licence distinguée dans

**LE CLASSEMENT  
EDUNIVERSAL**  
des meilleurs Licences,  
Bachelors & Grandes Écoles  
**2026**

*meilleurs-bachelors.fr*



La **Licence Professionnelle Commerce en Banque-Assurance** délivrée par [l'iaelyon](https://iaelyon.univ-lyon3.fr/) sur le Campus de Bourg-en-Bresse dans le cadre de l'apprentissage et de la formation continue. [Hélène Tebib, responsable pédagogique de la licence professionnelle présente la formation.](#)



**Nelly LIMOUSIN**

*Démarches administratives  
et inscription*

**Gestionnaire de scolarité**

04 74 24 10 11

[Profil LinkedIn](#)

[nelly.limousin@univ-lyon3.fr](mailto:nelly.limousin@univ-lyon3.fr)



**Horaires**

Du lundi au vendredi de :  
8h30 à 13h00 et de 14h30 à  
18h00

Absente le mercredi après-  
midi

**Marine DE BONI**

*Accompagne le placement  
en entreprise*

**Chargée d'affaires et  
d'insertion**

04 74 23 82 45

07 81 33 00 67

[marine.de-boni@univ-lyon3.fr](mailto:marine.de-boni@univ-lyon3.fr)

[Profil LinkedIn](#)



[https://bourgenbresse.  
univ-lyon3.fr/](https://bourgenbresse.univ-lyon3.fr/)

**Bourg-en-Bresse - Université Jean Moulin Lyon 3**

**Campus de Bourg-en-Bresse**

2 rue du 23e R.I.

01000 Bourg-en-Bresse



Promotion année universitaire 202526

## Objectifs

La **Licence Professionnelle Commerce en Banque-Assurance** vise à former des **commerciaux, chargés de clientèle, conseillers commerciaux et assistants commerciaux** dans les secteurs de la banque et de l'assurance, de telle sorte qu'ils soient aptes à :

- Analyser les besoins des clients en produits bancaires et d'assurances
- Négocier la satisfaction de ces mêmes besoins et assurer le suivi des dossiers (offres d'assurances et offres de prêts bancaires, etc.)
- Apprécier, dans toute situation de banque et d'assurance, le risque afférent à leurs missions, accéder à moyen terme à des postes de management ou dédiés au marché des professionnels
- Accéder, à moyen terme, à des postes de management ou dédiés au marché des professionnels

## Spécificités

- **Formation classée 3ème nationalement parmi les meilleurs Bac+3 « Banque Finance »**, Eduniversal 2025, et 1ère dans le classement Auvergne-Rhône-Alpes des meilleurs Bac+3 « Banque-Finance, Assurance et Comptabilité »
- **Des partenaires historiques** : Crédit Agricole, LCL, BNP Paribas, Caisse d'Épargne, AXA, APICIL, Groupama, Matmut, Crédit Mutuel, ...
- **L'acquisition d'une Double Compétence** pour évoluer vers une fonction de conseiller clientèle en Banque-assurance
- **Une formation du CLUBB - iaelyon** (Centre Lyonnais Universitaire de Banque et Bourse) : La force de la Licence Professionnelle Commerce en Banque-Assurance réside dans un partenariat étroit avec les acteurs socio-



<https://bourgenbresse.univ-lyon3.fr/>

**Bourg-en-Bresse - Université Jean Moulin Lyon 3**

**Campus de Bourg-en-Bresse**

2 rue du 23e R.I.  
01000 Bourg-en-Bresse

économiques de la filière banque-assurance, grâce à son adossement au CLUBB - iaelyon. Depuis 1986, le CLUBB développe des formations de haut niveau pour les étudiants et les professionnels en reprise d'études, avec le soutien des grandes banques.

- **Un effectif réduit** : 25 étudiants maximum
- **Accompagnement dans la recherche d'entreprise** : Nous bénéficions d'un réseau de près de 300 entreprises partenaires qui accueillent chaque année les alternants de nos formations professionnelles et nos stagiaires de licences générales. Marine De Boni en charge de l'insertion et du placement reçoit les candidats et propose des séances de coaching en groupe ou en individuel.

## Admission

### Pré-requis

#### Formation(s) requise(s)

La formation s'adresse aux titulaires d'un diplôme de BAC +2 (BTS, DUT) ou 120 crédits ECTS dans un domaine commercial.

- Licence de Gestion
- BTS Banque Assurance
- BTS Commerciaux (MCO, NDRC)
- BUT techniques de commercialisation

## Types de contrats

### En apprentissage

Eligible de 16 à 29 ans. Sans limite d'âge dans le cadre d'une RQTH. La rémunération minimale de l'apprenti, pour une licence professionnelle, correspond à celle prévue pour une deuxième année d'exécution du contrat d'apprentissage sur la grille nationale de rémunération de l'apprentissage.

### En formation continue

La Licence Professionnelle Commerce en Banque-Assurance intègre également des professionnels en reprise d'études dans le cadre de la Formation Continue. Elle est accessible sous le régime de la VAE (Validation d'Acquis de l'Expérience) totale ou partielle, sur dossier spécifique. Son organisation en alternance est compatible avec une activité professionnelle.

### De la candidature à l'inscription

**Etape 1** : Candidature sur [portail ecandidat](#) à partir de mi-janvier 2026

**Etape 2** : Pré-sélection du dossier par la Responsable Pédagogique [Hélène Tebib](#)

**Etape 3** : Convocation à un entretien : jury composé de la responsable



<https://bourgenbresse.univ-lyon3.fr/>

**Bourg-en-Bresse - Université Jean Moulin Lyon 3**

**Campus de Bourg-en-Bresse**

2 rue du 23e R.I.  
01000 Bourg-en-Bresse

pédagogique de la scolarité et de professionnels

**Etape 4 :** Admission suivie d'un accompagnement dans la recherche d'entreprise : Lorsque vous êtes admis dans la formation, [Marine De Boni](#) vous accompagne dans vos recherches d'alternance. Séance de coaching, cv book, job dating tout est mis en oeuvre pour vous accompagner dans vos recherches et vous faire bénéficier de notre large réseau d'entreprises partenaires. [marine.de-boni@univ-lyon3.fr](mailto:marine.de-boni@univ-lyon3.fr)

**Etape 5 :** Recrutement par l'entreprise et signature du contrat d'alternance entre les différentes parties prenantes (entreprise/alternance/organisme de formation)

**Etape 6 :** Une fois le contrat signé vous pourrez vous inscrire sur le Campus en suivant les différentes démarches. Votre contact : [Nelly Limousin](#)

## Et après ?

### Niveau de sortie

#### Année post-bac de sortie

- Bac + 3

### Poursuites d'études

**La poursuite d'étude après la licence professionnelle n'est pas préconisée.**

Les licences professionnelles sont destinées à une **insertion professionnelle rapide**.

### Secteurs d'activité ou type d'emploi

- [Chargés de clientèle en banque ou assurance](#)
- [Conseillers commerciaux](#)
- [Assistants commerciaux](#)
- [Chargé / Chargée de développement clientèle bancaire entreprise](#)
- [Responsable clientèle bancaire entreprise](#)
- [Conseiller en micro-crédit](#)
- [Conseiller client](#)

Autres formations délivrées à Bourg-en-Bresse [Licence pro. Environnement](#)

[Social RH et Paie](#) - 1 an en alternance - délivré par [l'iaelyon](#)

[Licence pro. Gestion des Ressources Humaines](#) - 1 an en alternance - délivré par [l'iutlyon3n](#)

[Licence pro. Commerce en BtoB des produits de l'industrie](#) - 1 an en alternance - délivré par [l'iaelyon](#)

[Licence pro. Assistant de Gestion administrative et Financière](#) - 1 an en alternance - délivré par [l'iutlyon3](#)

[Licence pro. Manager de Points de Vente](#) - 1 an en alternance - délivré par [l'iaelyon](#)



<https://bourgenbresse.univ-lyon3.fr/>

**Bourg-en-Bresse - Université Jean Moulin Lyon 3**

**Campus de Bourg-en-Bresse**

2 rue du 23e R.I.

01000 Bourg-en-Bresse

[DCG - Diplôme de comptabilité Gestion](#) (2 ans en alternance après un BTS ou un BUT ou une 1ère année de DCG) - délivré par [l'iaelyon](#)  
[Master Gestion de production Logistique et Achats](#) (2 ans en alternance) - délivré par [l'iaelyon](#)  
[Master Marketing et Vente](#) (2 ans en alternance) - délivré par [l'iaelyon](#)  
[BUT Carrières Juridiques](#) (Année 1 en en initial et année 2 et 3 en alternance) - délivré par [l'iutlyon3](#)  
[Licence de Droit](#) - formation initiale post-bac - délivré par la [faculté de droit](#)  
[Licence de Gestion Management](#) - formation initiale post-bac - délivré par [l'iaelyon](#)  
[Licence d'histoire](#) - formation initiale post-bac - délivrée par [Faculté des Humanités Lettres et Sociétés](#)  
[DAEU](#)



<https://bourgenbresse.univ-lyon3.fr/>

**Bourg-en-Bresse - Université Jean Moulin Lyon 3**

**Campus de Bourg-en-Bresse**

2 rue du 23e R.I.

01000 Bourg-en-Bresse

# Programme

- Cours à partir de **septembre**
- **12 mois** de formation
- **554 heures** de cours par an
- **Rythme** : 15 jours en formation / 15 jours en entreprise
- **Soutenance** du mémoire en juillet ou en septembre de l'année suivante
- **Evaluation** contrôle continu
- [Maquette CM/TD - Détail des matières par UE](#)

Environnement financier, bancaire et assurantiel :

Économie et marché en banque assurance  
Développement de la culture socio-économique  
Introduction au milieu bancaire et assurantiel

Marketing, management et environnement juridique :

Gestion de la relation client dans la vente en banque assurance  
Approche satisfaction client  
Marketing bancaire et des services financiers  
Environnement juridique  
Droit de la famille, des successions / Donations : les bases

Négociation, vente :

Accompagnement multicanal du parcours client  
Démarche commerciale  
Diagnostic des besoins du client  
Pratique de négociation  
Découverte du marché des professionnels

Techniques bancaires :

Fiscalité (niveau 1 et 2)  
Produits d'assurance de personnes et de biens  
Assurance vie  
Le crédit à la consommation et le crédit immobilier  
Titres et produits boursiers  
Services de banque au quotidien, produits d'épargne réglementée et de bilan

Outils de développement personnel :

Compétences numériques  
Savoir être pro. / expression et organisation personnelle  
Anglais financier

Professionalisation :

Méthodologie du mémoire  
Projets de groupe



